

# junior.challenger® – der perfekte Einstieg in den Vertrieb

Modular, praxisbezogen und Hand in Hand mit erfahrenen Vertriebler:innen

Mehr  
als 15 Jahre  
Erfahrung

## Was ist junior.challenger®?

Erfolgreicher IT-Vertrieb erfordert eine strukturierte, kundenzentrierte Vorgehensweise, die den Entwicklungen auf dem Markt und der Zusammenarbeit mit Herstellern und Partner:innen gerecht wird.

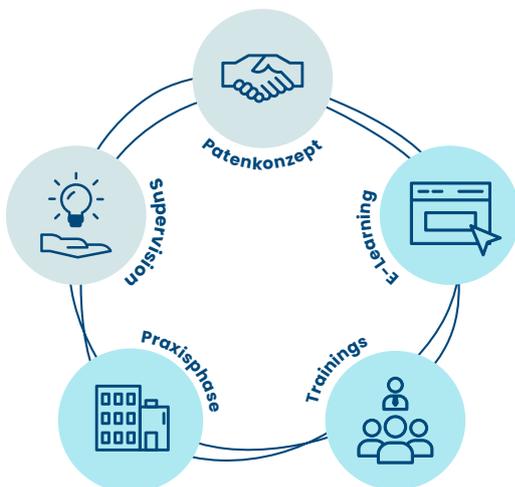
Mit unserem Vertriebsentwicklungsprogramm junior.challenger® bauen angehende Accountmanager:innen die Kompetenzen auf, mit denen sie im Digitalisierungsgeschäft von morgen vertrieblich erfolgreich sind.

Technische Speaker Slots geben Einblick in technologische Neuerungen, Marktentwicklungen und persönliche Best Practices erfahrener Professionals.

[mehr infos auf der website →](#)

## Unser Konzept

Wir vermitteln die Grundlagen in E-Learnings über unser Lernmanagement-System anhand eines Use Cases, damit die Trainingszeit effizient für individuelles **Coaching** und eigene Vertriebssituationen genutzt werden kann. Das Wissen wird in den **Praxisphasen** im Unternehmen vertieft und durch den:die **Pat:in** begleitet.



## Nutzen und messbare Effekte

- Strukturiertes Heranführen neuer Mitarbeiter:innen an den IT-Vertrieb
- Mehr Business Outcome durch systematischen Funnel-Aufbau und gezielte Kundenentwicklung
- Direkte Umsetzung der Trainingsinhalte auf aktuelle Kundenprojekte
- Regelmäßiges Feedback durch Supervisionsrunden
- Reflexion des Entwicklungsstandes bei der Zwischen- und Abschlusspräsentation
- Networking und Erfahrungsaustausch mit anderen Partner:innen und Hersteller
- ROI für Personal- und Trainingskosten nach ca. 6 Monaten

## Nachhaltig mit Hand und Fuss

Ab 2024 beziehen wir den ökologischen Fußabdruck, aber auch den Handabdruck, den das Programm erzeugt, in das Gesamtkonzept mit ein.

In Modul 6 „Sustainable Consultative Selling“ beleuchten wir, welche Rolle die IT Branche im Kontext der Nachhaltigkeit spielt, und welche Chancen und Potentiale sich ergeben, wenn Sustainability als Treiber von Innovation verstanden wird.

## Preisgestaltung

**Ihr Invest:** Pro Teilnehmer:in 10.488,00 € zzgl. MwSt. bei Einmalzahlung (entspricht einem Nachlass von 6%)

Bei Zahlung in zwei Raten 11.158,00 € zzgl. MwSt.

Wir kompensieren die durch die Teilnahme am Programm entstehenden Emissionen und machen die Teilnahme damit klimaneutral oder wenn gewünscht sogar klimapositiv. Dadurch ergeben sich zusätzliche Kosten von einmalig 30€ bzw. 50€ pro Teilnehmer:in.

## Zusatzmodul SKOPE:

695,00 € pro Teilnehmer:in zzgl. MwSt.

[jetzt buchen →](#)