

junior.challenger® – der perfekte Einstieg in den Vertrieb

Modular, praxisbezogen und Hand in Hand mit erfahrenen Vertriebler:innen

Mehr
als 10 Jahre
Erfahrung

Was ist junior.challenger®?

Erfolgreicher IT-Vertrieb erfordert eine strukturierte, kundenzentrierte Vorgehensweise, die den Entwicklungen auf dem Markt und der Zusammenarbeit mit Herstellern und Partner:innen gerecht wird.

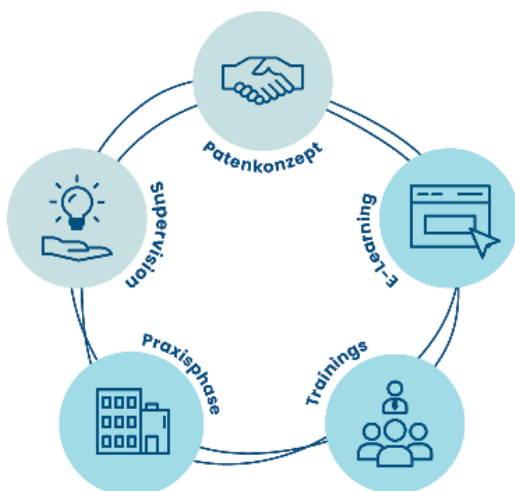
Mit unserem Vertriebsentwicklungsprogramm junior.challenger® bauen angehende Accountmanager:innen die Kompetenzen auf, mit denen sie im Digitalisierungsgeschäft von morgen vertrieblich erfolgreich sind.

Technische Speaker Slots geben Einblick in technologische Neuerungen, Marktentwicklungen und persönliche Best Practices erfahrener Professionals.

[mehr infos auf der website →](#)

Unser Konzept

Wir vermitteln die Grundlagen in E-Learnings über unser Lernmanagement-System anhand eines Use Cases, damit die Trainingszeit effizient für individuelles **Coaching** und eigene Vertriebssituationen genutzt werden kann. Das Wissen wird in den **Praxisphasen** im Unternehmen vertieft und durch den:die **Pat:in** begleitet.



Nutzen und messbare Effekte

- Strukturiertes Heranführen neuer Mitarbeiter:innen an den IT-Vertrieb
- Mehr Business Outcome durch systematischen Funnel-Aufbau und gezielte Kundenentwicklung
- Direkte Umsetzung der Trainingsinhalte auf aktuelle Kundenprojekte
- Regelmäßiges Feedback durch Supervisionsrunden
- Reflexion des Entwicklungsstandes bei der Zwischen- und Abschlusspräsentation
- Networking und Erfahrungsaustausch mit anderen Partner:innen und Hersteller
- ROI für Personal- und Trainingskosten nach ca. 6 Monaten

Nachhaltig mit Hand und Fuss

Ab 2024 beziehen wir den ökologischen Fußabdruck, aber auch den Handabdruck, den das Programm erzeugt, in das Gesamtkonzept mit ein.

In Modul 6 „Sustainable Consultative Selling“ beleuchten wir, welche Rolle die IT Branche im Kontext der Nachhaltigkeit spielt, und welche Chancen und Potentiale sich ergeben, wenn Sustainability als Treiber von Innovation verstanden wird.

Preisgestaltung

Ihr Invest: Pro Teilnehmer:in 9.675,00 € zzgl. MwSt. bei Einmalzahlung (entspricht einem Nachlass von 6%)

Bei Zahlung in zwei Raten 10.295,00 € zzgl. MwSt.

Wir kompensieren die durch die Teilnahme am Programm entstehenden Emissionen und machen die Teilnahme damit klimaneutral oder wenn gewünscht sogar klimapositiv. Dadurch ergeben sich zusätzliche Kosten von einmalig 30€ bzw. 50€ pro Teilnehmer:in.

Zusatzmodul SKOPE:

695,00 € pro Teilnehmer:in zzgl. MwSt.

[jetzt buchen →](#)