

# junior.challenger® – der perfekte Einstieg in den Vertrieb

Modular, praxisbezogen und Hand in Hand mit erfahrenen Vertrieblern. Mit mehr als 10 Jahren Erfahrung.

## Was ist junior.challenger®?

Erfolgreicher IT-Vertrieb erfordert heute eine strukturierte, kundenzentrierte Vorgehensweise, die auch den Entwicklungen auf dem Markt und in der Zusammenarbeit mit Herstellern und Partnern gerecht wird.

Mit dem Vertriebsentwicklungsprogramm junior.challenger® bauen angehende Accountmanager\*innen die Kompetenzen auf, mit denen sie im Digitalisierungsgeschäft von morgen vertrieblisch erfolgreich sind.

Cisco Speaker Slots vermitteln regelmäßig aktuelles Wissen rund um Technologien und aktuelle Markttenendenzen, z.B. Service-Geschäft.

## Nutzen und messbare Effekte

- Strukturiertes Heranführen neuer Mitarbeiter\*innen an den IT-Vertrieb
- Hoher Praxisbezug durch Arbeiten an eigenen Vertriebsprojekten und individuelle Coachingsessions nach jedem Modul
- Mehr Vertriebs Erfolg durch systematischen Funnel-Aufbau und Business Outcome
- Direkte Umsetzung der Trainingsinhalte auf aktuelle Kundenprojekte, verbesserte Kundenansprache
- Motivation und Mitarbeiterbindung durch Patenkonzept
- Networking und Erfahrungsaustausch mit anderen Partnern und Cisco
- ROI für Personal- und Trainingskosten nach ca. 6 Monaten

## Unser Konzept

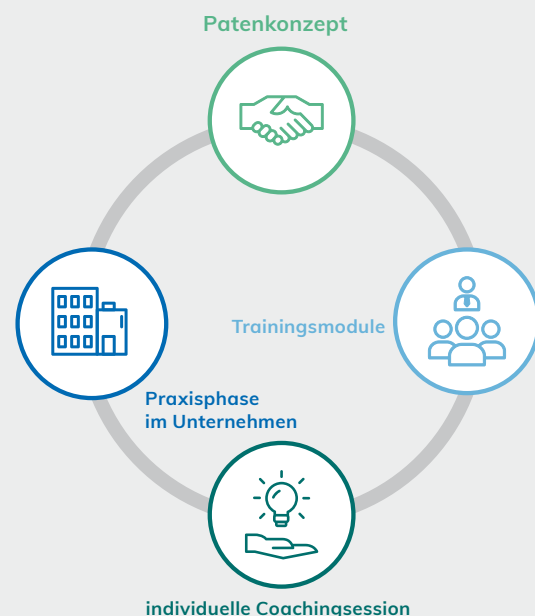
→ Patenkonzept während des gesamten Programms

→ Praxisphasen im Unternehmen

→ Trainingsmodule

- Kick-Off Workshop zum Programmstart für Pat\*innen und Teilnehmer\*innen
- 7 (virtuelle) Module à 2 Tage, verteilt auf 12 Monate: Kundenzentriert präsentieren, Vertriebssystematik, Vertriebskommunikation, Verhaltensbasierter Vertrieb, No need - No sale, Consultative Selling, Accountplanung, + optionales Zusatzmodul SKOPE (Selbstkompetenz, Organisation, Planung, Effizienz)
- individuelle Coachingsession (Pate & TN) nach jedem Modul
- 2 Prüfungen à 1 Tag
- 5 Cisco Speaker Slots

→ individuelle Coachingsession nach jedem Modul



**Ihr Invest:** Pro Teilnehmer\*in 8.648,00 € zzgl. MwSt bei Einmalzahlung (entspricht einem Nachlass von 6%). Bei Zahlung in zwei Raten 9.200,00 € zzgl. MwSt.\*

**Zusatzmodul SKOPE:** 695,00 € pro Teilnehmer zzgl. MwSt.

\* Mit inbegriffen sind ein Handbuch zum Programm und SmartBooks zu jedem Training.