

Ihre Top-Vertriebler von morgen...

... die PS schneller auf die Straße bringen!

Mit dem **vertrieblichen Entwicklungsprogramm junior.challenger®** kommen Nachwuchsvertriebler bei Partnern und Resellern von Cisco Systems auf die Erfolgsspur.

Was ist junior.challenger®?:

Erfolgreicher IT-Vertrieb erfordert heute eine strukturierte, kundenzentrierte Vorgehensweise, die auch den aktuellen Entwicklungen auf dem Markt und in der Zusammenarbeit mit Herstellern und Partnern gerecht wird.

Mit dem Vertriebsentwicklungsprogramm junior.challenger® bauen angehende Accountmanager die Kompetenzen auf, mit denen sie im Digitalisierungsgeschäft von morgen vertrieblich erfolgreich sind.

Partner im Programm ist Cisco, in deren Räumlichkeiten die Trainings durchgeführt werden. Cisco Speaker Slots vermitteln regelmäßig aktuelles Wissen rund um Technologien und aktuelle Markttendenzen, z.B. Service-Geschäft.

Nutzen und messbare Effekte

- Strukturiertes Heranführen neuer Mitarbeiter an den IT-Vertrieb
- Hoher Praxisbezug durch begleitete Arbeit an eigenen Vertriebsaufgaben
- Mehr Vertriebs Erfolg durch systematischen Funnel-Aufbau und strategische Vorgehensweisen
- Direkte Umsetzung der Trainingsinhalte auf aktuelle Kundenprojekte
- Motivation und Mitarbeiterbindung durch Patenkonzept
- Networking und Erfahrungsaustausch mit anderen Partnern und Cisco ROI für Personal- und Trainingskosten nach ca. 6 Monaten

Zielgruppe

Neu- und Quereinsteiger im IT-Vertrieb

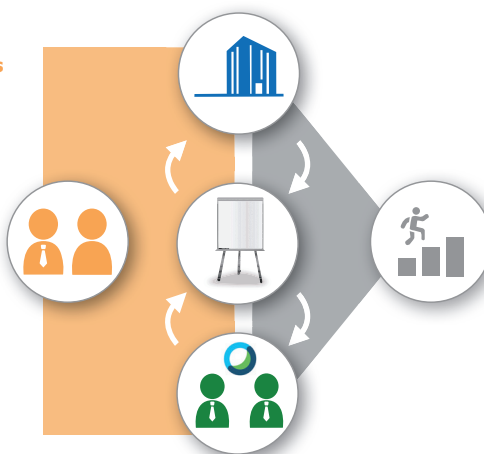
● Patenkonzept während des gesamten Programms

● Praxisphase im Unternehmen

● Trainingsmodule:

- 7 Präsenz-Module à 2 Tage, verteilt auf 12 Monate:
 - Kundenzentriert präsentieren
 - Vertriebssystematik
 - Vertriebskommunikation
 - Verhaltensbasierter Vertrieb
 - No need - No sale
 - Consultative Selling
 - Accountplanung
- + **optionales Zusatzmodul SKOPE:** Selbstkompetenz, Organisation, Planung, Effizienz
- 2 Prüfungen à 1 Tag
- 7 Cisco Speaker Slots

● Supervisions-Webex nach jedem Modul



Durch das junior.challenger® Entwicklungsprogramm:

- Enger Schulterschluss mit Cisco-Kollegen
- Bessere Kundenansprache über Mehrwerte und Business Outcome
- Bessere Zielerreichung



Durchführungsorte:

- Cisco-Lokationen in Deutschland
- Alternativ firmeninterne Durchführung möglich
- Aktuelle Starttermine und -orte finden Sie auf der Programmwebseite.



Organisation & Kommunikation:

- Kick-Off Workshop zum Programmstart für Paten und Teilnehmer
- Aufeinander aufbauende Praxis-Trainings mit Vorbereitung auf anstehende Kundensituationen
- Virtuelle Feedbackrunden nach jedem Präsenztraining inkl. Vorbereitung der Umsetzungsphasen
- Handbuch zum Programm, SmartBook zu jedem Training
- Kommunikationsplattformen upDATEmove und Webex Teams zur Bereitstellung von Inhalten und Informationen
- Intensive Online-Vorbereitung auf die Prüfungen



Ihr Invest:

7.980,00 € pro Teilnehmer zuzügl. ges. MwSt.

Zusatzmodul SKOPE:

695,00 € pro Teilnehmer zuzügl. ges. MwSt



Weitere Infos:

Referenzen & aktuelle Starttermine finden Sie auf der Programmwebseite: www.juniorchallenger.de