

Die Vertriebler von morgen...

... und Ihr Unternehmen ist mit dabei!

Cisco und upDATE bieten mit dem junior.challenger® Traineeprogramm ein **vertriebliches Ausbildungsprogramm für Partner und Reseller.**

Kurzübersicht:

Fokus	Vertrieb, Kaltakquise, Systematik, Opportunity- und Accountmanagement.
Zielgruppe	junge Vertriebsmitarbeiter im Außen- und Innendienst.
Dauer	12 Monate, „berufsbegleitend“.
Erwartungen & Ziele	loyale Vertriebstalente aufbauen, Vertrieb nachvollziehbar aufbauen und steuern. Erfolge wiederholbar machen.
Regionen	in sechs Cisco-Lokationen und firmenintern möglich.

Trainingsinhalte:

- Vertrieb:** 14 Trainingstage (7 Module à 2 Tage)
- Kundenzentriert Präsentieren
 - Vertriebssystematik
 - Vertriebskommunikation
 - No need - No sale
 - Verhaltensbasierter Vertrieb
 - Consultative Selling
 - Account Planning
 - 2 Prüfungstage (ZP und AP à 1 Tag)



Cisco Speaker Slots

- Borderless
- Collaboration
- Virtualisierung
- Cisco Prozesse, Preise, Promotions
- How to deal with Cisco
- Cisco Capital

Nutzen:

- ✓ Professionelles **Vertriebs-Entwicklungsprogramm**
- ✓ Enge Verzahnung von **Theorie und Praxis**
- ✓ **Kleine Gruppen** mit 6 – 10 Teilnehmern
- ✓ Unternehmensübergreifende Erfahrungen
- ✓ **Vertriebliche Argumentation** von Cisco Lösungen
- ✓ **Starke Partner** (Cisco, upDATE & Partnerunternehmen)
- ✓ Enger Kontakt und schnelle **Integration** in die lokalen Cisco Commercial Sales Teams
- ✓ **Kick-off Workshop** mit den Paten, 1 Tag
- ✓ **Patenkonzept** mit regelmäßigen Feedbackrunden
- ✓ **Patenhandbuch** mit Umsetzungs- und Vorbereitungs-aufgaben
- ✓ Kommunikation und Wissensbereitstellung: **Portalzugriff** inkl. persönlichen Login-Daten

Preis je Trainee: 7.100 € pro Trainee, für 12 Monate

	<p>Frank Fäder, Trainer im junior.challenger® Programm</p> <p>Junge Kollegen zu einer vertrieblichen Grundhaltung des „Beraters auf Augenhöhe“ einzuladen, und dabei eine profunde Portion vertriebliches Handwerkzeug anzubieten, verstehe ich als meine Mission.</p>
	<p>Heiko Wedemeyer, Regional Sales Manager</p> <p>... wir wollen unseren Partnern die Plattform bieten, junge Talente im Vertrieb aufzubauen. Dabei stehen eine professionelle Ausbildung & die enge Verzahnung zu unseren Vertriebsmitarbeitern im Fokus. Die Investition in den Nachwuchs soll sich so für unsere Partner zeitnah lohnen.</p>

>> weitere Statements finden Sie unter www.juniorchallenger.com/statements



Ansprechpartner und Kontakt:

Sprechen Sie Ihre Cisco Partnerbetreuer an oder kontaktieren Sie upDATE Gesellschaft für Beratung & Training mbH

Tel: +49 (0)911/94 60-240
 Fax: +49 (0)911/94 60-221
 Email: sales@update-training.com
 Web: www.juniorchallenger.com
www.update-training.com

eine Kooperation von

