

## Ablaufplan im Gesamtüberblick

<b>Kick-Off für Paten</b> <b>März 2018</b> Lokation: Cisco Office Hamburg		
<b>Trainingsmodule</b> je 2 Tage durchgeführt von upDATE	<b>Speaker-Slots</b> durchgeführt von Cisco-Partner	<b>Termine und Lokationen</b>
↓	↓	↓
<b>1. Kundenzentriert präsentieren</b>	Begrüßung und Unternehmensvorstellung	<b>April 2018</b> Lokation: Cisco Office Hamburg
<b>2. Vertriebssystematik</b>	Cisco Architektur "Collaboration"	<b>Mai 2018</b> Lokation: Cisco Office Hamburg
<b>3. Vertriebskommunikation</b>	Cisco Architektur "Enterprise Networking"	<b>Juni 2018</b> Lokation: Cisco Office Hamburg
<b>4. No need – no sale</b>	Cisco Architektur „Data Center“	<b>August 2018</b> Lokation: Cisco Office Hamburg
<b>Zwischenprüfung</b> <b>September 2018</b> Lokation: Cisco Office Hamburg		
<b>5. Verhaltensbasierter Vertrieb</b>	Cisco Architektur „Security“	<b>Oktober 2018</b> Lokation: Cisco Office Hamburg
<b>6. Consultative Selling</b>	Best Practice Runde "Sales Pitches für Cisco- Architekturen"	<b>November 2018</b> Lokation: Cisco Office Hamburg
<b>7. Accountplanung</b>	Cisco Architektur "IoT"	<b>Dezember 2018</b> Lokation: Cisco Office Hamburg
<b>Abschlussprüfung</b> <b>Februar 2019</b> Lokation: Cisco Office Hamburg		